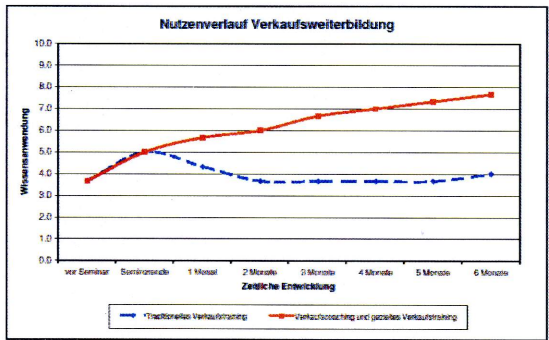


# Verkauf-Coaching sichert Nutzen

- Verkauf-Coaching „on the job“ ermöglicht:
- Entlastung des Verkaufsleiters dadurch Konzentration auf wichtige Führungs- und Strategieaufgaben
  - Nachhaltige Wirkung dank konkreter Wissensanwendung
  - Hohe Motivation dank Markterfolg & Feedback
  - Nachweisbaren und überdurchschnittlichen Return on Investment (ROI) dank konkreter Umsetzung und nachhaltiger Wirkung
  - Geringe Opportunitätskosten („on the job“)



Das Geheimnis des Nutzens beruht auf der konkreten Anwendung des eigenen Wissens.

Dies ist Ihr Verdienst.



# Berufserfahrungen:

- Betriebsfachmann
- Logistikberater
- Verkaufsleiter mit grossem Filialnetz und Aussendienst-Organisation
- Produkt-Manager
- internationaler Gesamtprojektleiter

# Spezial-Ausbildungen:

- eidg. dipl. Verkaufsleiter SAWI
- dipl. Coach SCA

Kompetentes Verkauf-Coaching, dank langjähriger Praxiserfahrung und der einmaligen Kombination, "eidg. dipl. Verkaufsleiter / dipl. Coach SCA"

Verlangen Sie eine Konzeptofferte.

# Kontakte

**Coaching-Weg**  
 Rudolf Wegmann  
 Chutzenstrasse 28  
 3047 Bremgarten b. Bern  
 Tel: 0041 (0)31 301 41 29  
 E-Mail: [wegmann@coaching-weg.ch](mailto:wegmann@coaching-weg.ch)  
[www.coaching-weg.ch](http://www.coaching-weg.ch)



# Verkauf-Coaching

Nachhaltiger Erfolg dank konkretem Coaching. Coaching ist mehr als Beratung, es ist

Ihr Weg zum nachhaltigen Erfolg



